

# PayPayフリマ、初出品で最大1,000円相当付与などお得に売れる特別企画「PayPayフリマで売ってくだ祭（さい）」を開催

～ クーポンでお得に買えるから出品商品が売れやすい！  
出品も購入もお得な1カ月～

<https://paypayfleamarket.yahoo.co.jp/promo/sellpromo/20220901/>

ヤフー株式会社（以下、Yahoo! JAPAN）が運営するフリマアプリ「PayPayフリマ」は、2022年9月1日（木）から9月30日（金）まで、お得な出品応援企画「PayPayフリマで売ってくだ祭（さい）」（以下、本企画）を開催します。本企画では、初めての出品で最大1,000円相当のPayPayポイント付与や、合計5,000円売れるごとに最大5,000円相当のPayPayポイントが当たる施策のほか、多彩な購入者向けクーポンも実施します。これにより、商品が売れやすい期間に、多くの方に出品や販売体験をよりお得に楽しんでいただく機会を提供します。



PayPayフリマ

PayPayフリマで  
さい  
売ってくだ祭

販売手数料5%

買う人どんどん増えてます！  
だから売り時！  
この機会にぜひ【売ってくだ祭】

「PayPayフリマ」は、販売手数料を業界最安値（※1）である5%に設定していることに加え、今年2月に初回出品の販売手数料を0円に改定しています（※2）。「PayPayフリマ」が行った物価上昇に関するアンケートでも（※3）、94%が物価上昇の影響を感じていると回答するなか、はじめての出品で販売手数料が無料である上に、本キャンペーンにより最大1,000円相当が付与される9月は、これまで「PayPayフリマ」で出品したことのなかった方にも大変お得にリユースを楽しんでいただける期間です。

また、すべての出品者を対象に、合計販売金額5,000円ごとにはずれなしのスクラッチが後日進呈され、1回につき最大5,000円相当のPayPayポイントが当たる、売れば売れるほどお得なキャンペーンも実施します。

さらに、「PayPayフリマ」公式アカウントをフォローし該当投稿をリツイートし、「PayPay

フリマ」で売れそうなものを検索してTwitterでシェアすると抽選で100名に5,000円相当のPayPayポイントがあたるSNSキャンペーンも9月9日（金）から9月30日（金）まで実施します。Twitterアカウントをお持ちであれば誰でも参加できます。

「情報技術のチカラで、日本をもっと便利に。」をミッションに掲げるYahoo! JAPAN は、「PayPayフリマ」を通じて、今後も出品者、購入者双方にとって利便性が高く、お得に売り買いできる世界の構築を目指していきます。

※1：フリマアプリ（総合プラットフォーム）2社の販売手数料と比較（当社調べ 2022年8月31日時点）

※2：PayPayフリマ、初回販売手数料を無料に変更 2回目以降も業界最安値の販売手数料で、より手軽にお得にリユースを楽しむ機会を促進（2022年2月2日 プレスリリース）  
<https://about.yahoo.co.jp/pr/release/2022/02/02a/>

※3：調査期間2022年6月23日～6月30日、調査対象：20代以上の男女253人、調査方法：ウェブアンケート

<はじめての出品で500円・売れたら500円相当あげちゃうキャンペーン>

■キャンペーン概要

<https://paypayfleamarket.yahoo.co.jp/campaign/promo/seller/4710/>

・内容：キャンペーン期間中にエントリーを行い「PayPayフリマ」ではじめて出品すると500円相当、売れたらさらに500円相当の、最大合計1,000円相当のPayPayポイントが後日付与されます。

- ・対象：「PayPayフリマ」新規出品者（出品経験なし）
- ・実施期間：2022年9月1日（木）11:00～2022年9月30日（金）23:59
- ・付与時期：2022年10月下旬

<最大5,000円相当あたる出品スクラッチ>

■キャンペーン概要

<https://toku.yahoo.co.jp/shuppinsc202209/>

・内容：キャンペーン期間中の合計販売金額5,000円ごとにはずれなしのスクラッチを後日進呈します。1回につき最大5,000円相当のPayPayポイントがあたります。（キャンペーン期間中の合計販売金額をもとに最大20回分スクラッチを付与します）

- ・対象：「PayPayフリマ」出品者
- ・実施期間：2022年9月1日（木）11:00～2022年9月30日（金）23:59
- ・付与時期：2022年10月下旬

<SNSキャンペーン>

■キャンペーン概要

・内容：PayPayフリマ公式アカウントをフォローし該当投稿をリツイートし、更に「PayPayフリマ」で売れそうなものを検索してTwitterでシェアすると抽選で100名に5,000円相当のPayPayポイントがあたります。

- ・対象：Twitterアカウントを持っている方
- ・実施期間：2022年9月9日（金）11:00～2022年9月30日（金）23:59
- ・付与時期：当選者にはTwitterのDMを送付

※PayPayポイントの利用には、Yahoo! JAPAN IDとPayPay IDの連携が必要です。

<クーポン「とりまフリマ 特別版」>

■キャンペーン概要

<https://paypayfleamarket.yahoo.co.jp/campaign/promo/torima/>

・内容：期間中に4回使える5%オフや200円オフ、さらに毎週変わるカテゴリ限定15%オフなど複数のクーポンを発行

・対象：「PayPayフリマ」全ユーザー（クーポン利用にはエントリーが必要）

・獲得/利用期間：2022年9月1日（木）11:00～2022年9月30日（金）23:59

(1) 全商品で使える300円以上5%オフ（上限800円）×4回使える

(2) ファッション+ベビーキッズカテゴリで使える300円以上200円オフ×4回使える

・獲得期間：2022年9月1日（木）11:00～2022年9月8日（木）11:59

(3) おもちゃ・ゲームカテゴリで使える300円以上15%オフ（上限500円）

・獲得期間：2022年9月8日（木）12:00～2022年9月15日（木）11:59

(4) コスメ、美容、ヘアケアカテゴリで使える300円以上15%オフ（上限500円）

・獲得期間：2022年9月15日（木）12:00～2022年9月22日（木）11:59

(5) 食品+健康、ダイエットカテゴリで使える300円以上15%オフ（上限500円）

・獲得期間：2022年9月22日（木）12:00～2022年9月30日（金）23:59

(6) アウトドア+スポーツカテゴリで使える300円以上15%オフ（上限500円）